



## Responsable Commercial

### Challenge Collaborateurs

🔥 CDI 🌍 Lille (Bazaar Saint So) - télétravail partiel

💰 dès 32 000 € brut / an - à définir selon l'expérience

✉️ contact@energic.io (CV et mail de présentation)

😄 **Dès que possible en CDI**

#### Notre mission 🧑

Depuis 2016 nous nous battons au quotidien pour donner à chacun.e l'envie et les moyens de s'engager en faveur de la transition écologique et de la justice sociale.

#### Le Challenge Environnemental 🌍

Nous mettons en place dans les entreprises, les collectivités et les écoles partout en France un challenge ludique pour sensibiliser et faire passer à l'action chacun.e et ce sur toutes les thématiques environnementales. Au cours du Challenge, chacun.e réalise son bilan carbone, relève des missions individuellement ou en équipe, répond à des quiz et découvre de nombreux contenus pour se former et agir concrètement à son échelle et à son rythme.

#### Ta mission (si tu l'acceptes 🧐)

Au sein de l'équipe Commerciale et en collaboration avec l'équipe Animation, tes principales missions seront de :

👋 **Rechercher et démarcher de nouveaux prospects** entreprise (RSE/RH/Com') afin de mettre en place le Challenge Collaborateurs

🔥 **Accompagner la mise en place du Challenge** partout en France suite à la vente

💪 **Participer à l'évolution de la stratégie commerciale** et suivre les indicateurs de performance individuels et collectifs définis avec l'équipe

😊 **Participer à l'évolution des fonctionnalités du produit** grâce aux remontées client

😊 ... et plus globalement à **la vie de l'équipe Energic !**

## Le profil que l'on recherche 🔥

- une personne engagée, convaincue de l'importance d'agir pour l'environnement et qui a envie de mettre ses compétences au service d'un projet à impact
- autonome et rigoureuse
- aimant travailler dans de petites équipes
- avec l'habitude de gérer des projets long termes
- et surtout proactive et force de proposition pour inventer de nouveaux modèles, faire différemment, bref pour changer les choses ?

## Avec (si possible) des expériences dans :

- la vente B2B de services à l'environnement
- le monde de l'ESS
- l'utilisation des outils suivant : Hubspot, LinkedIn Pro, Walaaxy

Alors contacte-nous à [contact@energic.io](mailto:contact@energic.io) avec une rapide présentation de qui tu es et de ce qui t'intéresse chez nous. Nous reviendrons vers toi avec quelques questions avant de te proposer un premier entretien avec Quentin et un.e membre de l'équipe Biz. Dans tous les cas nous répondons à chacun.e des personnes ayant pris le temps de candidater 🤍

Le tout pour une prise de fonction dès que possible (parce qu'il y a quand même urgence climatique, il faut le dire).

Alors à très vite !

**La Tribu Energic** 💪

## BONUS :

### Energic en chiffres 😄

- 12 personnes dans l'équipe
- +60 000 joueurs embarqués
- +250 entreprises accompagnées
- +15 000 teq CO2 évitées
- + 30 000 € reversés à des asso

**L'équipe Energic** : <https://www.energic.io/energic/mission>